

Überzeugend auftreten



Ziel: Die Kunst der Rhetorik und Körpersprache erlernen

Die Teilnahme am Seminar „Überzeugend auftreten: Die Kunst der Rhetorik und Körpersprache erlernen“ bietet eine Vielzahl von Vorteilen, die sich positiv auf die berufliche Entwicklung und den Arbeitsalltag auswirken werden.

Dein Nutzen und deine berufliche Vorteile

- **Verbesserte Kommunikationsfähigkeiten:**
 - Erwerb von Fähigkeiten, um Botschaften klar, präzise und überzeugend zu kommunizieren.
 - Stärkung der Fähigkeit, komplexe Inhalte verständlich und ansprechend zu präsentieren.
- **Selbstbewusstsein und Präsenz:**
 - Steigerung des Selbstbewusstseins in öffentlichen Redesituationen durch den bewussten Einsatz von Stimme und Körpersprache.
 - Entwicklung einer authentischen und präsenten Ausstrahlung, die Autorität und Glaubwürdigkeit vermittelt.
- **Karriereentwicklung:**
 - Erhöhung der Sichtbarkeit und Wahrnehmung in der Organisation durch starke Präsentationsfähigkeiten.
 - Verbesserung der Fähigkeiten in Bewerbungsgesprächen und bei der Präsentation vor Führungskräften.
- **Effektive Teamkommunikation:**
 - Förderung einer klaren und effektiven Kommunikation innerhalb des Teams.
 - Verbesserung der Fähigkeit, Ideen und Konzepte innerhalb des Teams und gegenüber anderen Abteilungen zu vermitteln.
- **Überzeugungskraft:**
 - Entwicklung der Fähigkeit, Argumente überzeugend zu präsentieren und andere für eigene Ideen zu gewinnen.
 - Verbesserung der Verhandlungsfähigkeiten durch den gezielten Einsatz von Rhetorik und Körpersprache.
- **Persönliche Entwicklung:**
 - Reflexion und Bewusstwerdung des eigenen Kommunikationsstils und dessen Wirkung auf andere.
 - Entwicklung eines persönlichen Stils, der Authentizität und Überzeugungskraft verbindet.

Zeitlicher Ablauf des Seminars

Beginne deine Seminarerfahrung mit einem kurzen, in der Regel 30-minütigen, Vorgespräch mit dem Seminarleiter, in dem du deine Erwartungen, Wünsche und speziellen Schwerpunkte für das Seminar besprichst und gemeinsam die thematischen Inhalte abstimmt.

Im Anschluss hast du die Freiheit, die insgesamt 10 Seminarstunden flexibel über zwei Tage zu verteilen, wobei du in Absprache mit dem Seminarleiter und den anderen Teilnehmenden die konkreten Anfangs- und Endzeiten festlegst, um sicherzustellen, dass das Seminar optimal in deinen individuellen Zeitplan integriert ist.

Überzeugend auftreten



Kosten

Die Teilnahmegebühr beträgt pro Person 1.099,00 €*.

Bei Anmeldung von zwei Teilnehmern aus einem Unternehmens beträgt der Rabatt pro Person 20 %, bei Anmeldung von drei Teilnehmern aus einem Unternehmens pro Person 30 %.

* Alle Preisangaben verstehen sich inkl. Mehrwertsteuer.

Zielgruppe

Dieses Seminar richtet sich an Mitarbeiter aus Unternehmen verschiedener Branchen und Größen, die ihre Kompetenzen im Bereich Konfliktmanagement stärken möchten. Die Zielgruppe umfasst, aber ist nicht beschränkt auf:

- **Teammitglieder:** Personen, die in Teams arbeiten und effektive Strategien zur Bewältigung von Konflikten innerhalb der Gruppe erlernen möchten, um eine harmonische und produktive Arbeitsumgebung zu fördern.
- **Führungskräfte:** Manager und Teamleiter, die ihre Fähigkeiten im Umgang mit Konflikten innerhalb ihres Teams oder zwischen Teammitgliedern verbessern und eine konstruktive Konfliktkultur etablieren möchten.
- **Projektmanager:** Individuen, die Projekte leiten und dabei mit unterschiedlichen Stakeholdern interagieren, die möglicherweise unterschiedliche Interessen und Perspektiven haben.
- **Kundenbetreuer:** Mitarbeiter im Kundenservice und Vertrieb, die lernen möchten, wie man effektiv mit Konflikten mit Kunden umgeht und dabei Lösungen findet, die sowohl für das Unternehmen als auch für den Kunden vorteilhaft sind.
- **HR-Mitarbeiter:** Personalverantwortliche, die in der Lage sein müssen, Konflikte zwischen Mitarbeitern oder zwischen Mitarbeitern und Management zu lösen und dabei eine Rolle als Vermittler spielen.
- **Technische Teams:** Techniker und Ingenieure, die in funktionsübergreifenden Teams arbeiten und dabei möglicherweise auf Konflikte stoßen, die aus unterschiedlichen fachlichen Perspektiven resultieren.
- **Remote-Mitarbeiter:** Personen, die in virtuellen oder hybriden Teams arbeiten und vor Herausforderungen in Bezug auf Kommunikation und Zusammenarbeit über Distanz stehen.



Präsenzunterricht **live online**

Die Live-Online-Form bietet eine dynamische und anpassungsfähige Lernumgebung, die sowohl den Austausch und die Interaktion zwischen den Teilnehmenden als auch eine flexible und komfortable Lernerfahrung fördert. Mit den richtigen Tools und einer durchdachten Methodik bietet ein Online-Seminar eine ebenso tiefgreifende und bereichernde Lernerfahrung wie ein Präsenzseminar.

Lessns2go[©]
For knowledge to stay.